



REMO BALDASSIN  
CEO WPR

Guten Tag zusammen, ich möchte einen Brief mit Ihnen teilen, den ich während des ersten Lockdowns an meine Mitarbeiter geschrieben habe:

„Wir alle durchfahren im Moment schwierige, turbulente und vor allem unbekannte Gewässer. Ich stelle mir einen See an einem sonnigen Sommertag vor. Wir alle schwimmen voller Vertrauen in Richtung Ufer, das in unbekannter Ferne liegt. Nun schwimmen wir schon seit einigen Wochen, wir sind erschöpft, aber wir schauen nach vorne. Manchmal schauen wir uns um, von wo wir gestartet sind, manchmal machen wir eine Pause, weil wir müde sind. Ab und zu brauche ich Hilfe, weil ich wirklich ein schlechter Schwimmer bin, aber ich weiß, dass wir es zusammen ans rettende Ufer schaffen werden. Wir erinnern uns, wie schön es war, dort von wo wir kommen. Aber wir müssen uns gezwungenermaßen auf eine ungewisse Zukunft einstellen. Es wartet viel Arbeit auf uns, um bei unserer Ankunft auf fruchtbaren Boden zu stoßen. Manche pflügen die Erde, andere säen

aus und ziehen Pflanzen, sodass wir nach Dürre und Unwettern trotzdem die Früchte unserer Arbeit ernten können.“  
In diesen schwierigen Monaten haben wir alle voller Zuversicht entgegen aller Hindernisse auf den langerwartenden Moment des „danach“ hingearbeitet. Wir alle wurden plötzlich und jeder auf seine Weise von bisher nie zuvor - zumindest in näherer Vergangenheit - erlebten Ereignissen völlig unvorbereitet überrascht und das in allen Lebenslagen: als Berufstätiger, als Bürger und als Mensch. Ich bin sehr dankbar für das Durchhaltevermögen, das das gesamte Team von WPR-TAKA gezeigt hat, um weiterhin für unsere Kunden da zu sein und auf geregelte und harmonische Weise unsere Arbeit fortzuführen. Glücklicherweise habe ich persönlich nie einen Krieg miterleben müssen, aber ich erinnere mich an die Erzählungen meiner

Eltern und Großeltern. Auch wenn der Gegner unsichtbar ist, sind die gleichen Auswirkungen eines Krieges spürbar, denn es leiden vor allem die Schwächeren, unsere Freiheit ist eingeschränkt und es herrscht Angst. Diesmal kämpfen Ärzte, Krankenschwestern und Pflegepersonal täglich und ohne Pause für das Wohlbefinden aller und riskieren dabei ihre eigene Gesundheit sowie die ihrer Familien.

**Jetzt endlich sehen wir ein Licht am Ende des Tunnels. Ich wünsche allen ein friedliches Jahr 2021 voller Freude, Umarmungen, Reisen, Geselligkeit und Freiheit.**

**Frohe Weihnachten.**

*Herzlichen Dank,*

*Remo*



*Frohe Weihnachten!*

ÜBER UNS



MAURIZIO CARRER  
TECHNISCHER DIREKTOR VON TAKA

Wir haben Maurizio Carrer, Technischer Direktor von TAKA, gefragt, was es bedeutet, ein Buch zu schreiben insbesondere ein Sachbuch.

„Schreiben ist eine Erfahrung, die es erlaubt, bis zum tiefsten Inneren des Themas, über das man schreibt, vorzustoßen.“  
Nach drei Jahren in denen ich jeden freien Moment mit dem Schreiben des Buches verbracht habe, habe ich gleichzeitig meine große Leidenschaft des Lesens wiederentdeckt. Ich habe ein wunderbares Buch über einen Romanautor gelesen, das erklärt, das der Ausgangspunkt des Schreibens keine Geschichte ist, sondern eine Anregung, um die sich das Manuskript herum entwickelt. Dabei musste ich an eine Unterhaltung mit unserem Firmeninhaber Remo Baldassin vor drei Jahren zurückdenken, als er mir sagte, dass es doch eine tolle Idee sei, alles aufzuschreiben, was wir mit der WPR-TAKA-Academy machen und erfahren. Diese Idee hat mich auf die fantastische Reise mitten ins Thema der Kaschierung von Fensterprofilen gebracht.

Das Buch beginnt mit dem interessanten Polymer, bekannt als „PVC“, und seiner Verarbeitung und Extrusion. Weiter geht es über die Klebstoffe und Primer, Polymerfolien, Kaschieranlagen, dem Kaschierprozess bis hin zur Qualitätskontrolle des kaschierten PVC-Profiles. Ich habe die Erfahrungen meiner Kollegen von WPR-TAKA und vor allem unserer Kunden über die Jahre gesammelt und zusammengetragen, die bis dato weit verstreut und nur vereinzelt zugänglich waren. Die Profilkaschierung mag zunächst einfach erscheinen, aber in Wirklichkeit spielen nahezu unendlich viele Faktoren mit hinein, die maßgeblichen Einfluss auf die Qualität und Lebensdauer des kaschierten Profils haben. Die gesammelten und sorgfältig von der WPR-TAKA Academy geprüften Informationen, erlauben es technische Lösungen zu entwickeln, die deutlich über dem herkömmlichen Standard liegen. Das gilt gleichermaßen für Kaschieran-

lagen sowie für unsere Klebstoffe und Primer. Doch das Buch bedeutet nur den Anfang einer neuen Herausforderung. Unsere tägliche Arbeit stößt uns auf immer neue Aspekte, neue Materialien und wir bleiben unserer Aufgabe treu, unser Wissen an alle Beteiligten der Kaschierung von PVC- und Aluminiumprofilen weiterzugeben.

Maurizio Carrer

**BESTELLEN SIE IHR EXEMPLAR HIER:**



<http://ricambi.wpr.it>

# LOOKING AROUND

IN DIESER AUSGABE:

DIE NEUE GENERATION  
LUNA-R und STRATO

NOBENTO  
Investition in neueste Technologien

ÜBER UNS  
Maurizio Carrer berichtet von seiner Erfahrung als Buchautor



Madonna di Campiglio  
Trentino Alto Adige



**WPR Srl**  
Via Indipendenza, 10  
31027 Spresiano (TV) Italia  
Tel: +39 0422 911849  
Fax: +39 0422 911292  
Mail: [info@wpr.it](mailto:info@wpr.it)  
[wpr.it](http://wpr.it)

**TAKA® Srl**  
Production:  
Via dell'Artigianato, 19/25  
36064 Mason Vicentino (VI)  
Tel: +39 0424 411166  
Fax: +39 0424 411727  
Mail: [info@taka.it](mailto:info@taka.it)

Registered Office:  
Via dell'Industria, 4  
36060 Pianezze - (VI) Italia  
[taka.it](http://taka.it)



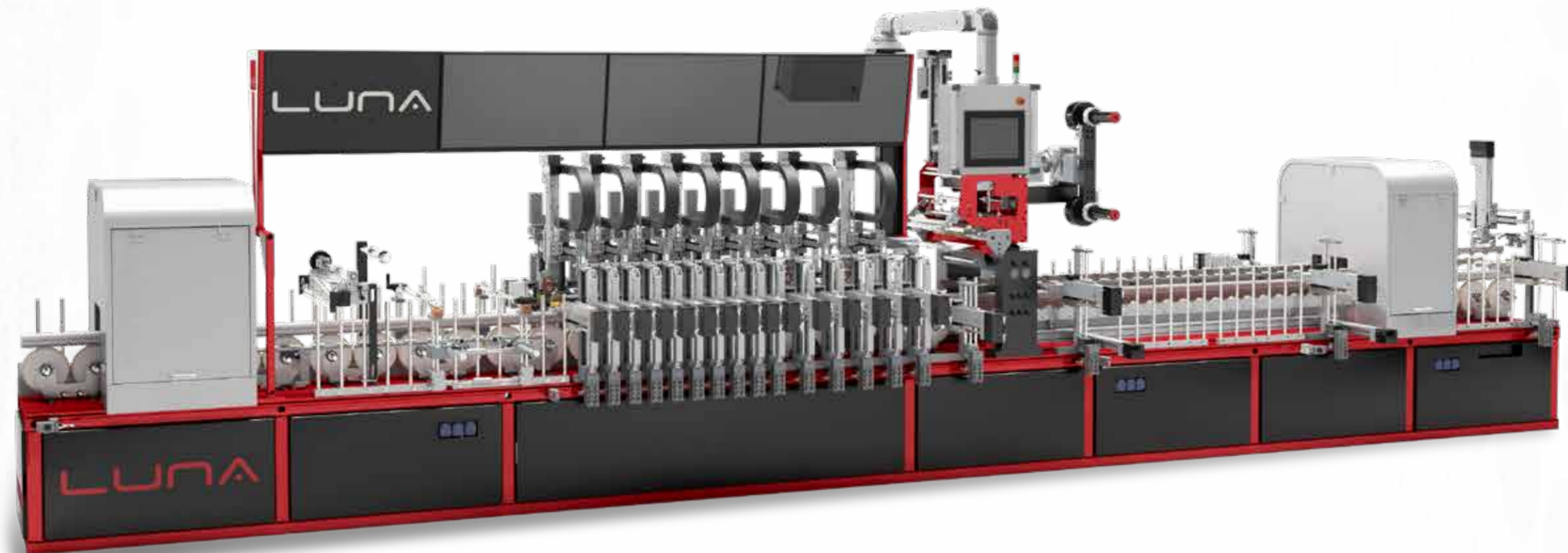
# DIE NEUE GENERATION

# VON KASCHIERANLAGEN



## DIE VORTEILE EINER AUTOMATISCHEN KASCHIERANLAGE

- Reduzierung der Rüstzeiten um 70%
- Minimierung der Lagerbestände und Verbesserung des Cash Flow
- Reduzierung von Materialausschuss bei gleichzeitiger Steigerung der Profitabilität
- Sicherung von Produktionsstandards und Kundenservice
- Deutliche Reduzierung der Lieferzeiten des Endprodukts



## LUNA-R

## WARUM NEUE GENERATION?

- LUNA-R vereint umfangreiche Kenntnisse des Kaschierprozesses, die den Bedienern sonst nur teilweise bekannt sind
- LUNA-R regelt automatisch alle Phasen des Anwendungsprozesses und verringert menschliches Versagen um 90%
- Alle Produktionsparameter stehen dem Produktionsmanagement-System zur Verfügung und sind lückenlos rückverfolgbar
- Modernste Elektronik bietet unzählige Vorteile in Bezug auf Ersparnis, Leistungsfähigkeit, Wartung, Lebenserwartung und Nachhaltigkeit
- Nicht umsonst ist es die meistverkaufte automatische Kaschieranlage der Welt!
- Um alle oben genannten Vorteile durch einen entscheidenden Aspekt zu ergänzen: die Qualitätssicherheit des Endprodukts

# STRATO

## EINE MANUELLE KASCHIERANLAGE MIT DEM HERZ EINES VOLLAUTOMATEN

- Automatische Kontrolle des Anwendungsprozesses
- Ressourcenschonung für eine schnelle Amortisierung der Investitionskosten
- Prozesswiederholbarkeit
- Qualität des Endprodukts
- Nachhaltige Produktion
- Deutliche Reduzierung des Energieverbrauchs



ANDREA ALESSANDRINI  
ALLEINIGER DIREKTOR



Andrea Alessandrini ist alleiniger Direktor von Nobento, 2008 gegründet, und seitdem Hersteller hochqualitativer Fenster und Türen. Andrea Alessandrini hat kontinuierlich an der Erneuerung der Firma gearbeitet, wobei alle Bereiche von der Produktion bis zum Vertrieb einbezogen wurden. Das Ergebnis ist eine Umsatzsteigerung von 3 Millionen auf mittlerweile 23 Millionen Euro.

### Was sind Nobentos Stärken?

Dynamik und Technologie stehen bei uns im Fokus und unsere Inspiration ist die Perfektion in Planung, „Lean Production“, Design und Qualität des Endprodukts. In 2015 erhielt Nobento die UNI EN ISO 9001 Zertifizierung und steht ganz im Geiste der Industrie 4.0, wo Maschinen die unliebsamen Arbeiten übernehmen und der Mensch frei für kreative Aufgaben ist.

### Was macht Ihre Firma einzigartig?

„Internet of Things“, „Cloud Manufacturing“, „Advanced Automation“, wir arbeiten agil und vernetzt. Die Einzigartigkeit liegt bei Nobento in der Wertschätzung der Personen, in der kontinuierlichen Weiterbildung und dem Auge auf das Wohlergehen der eigenen Mitarbeiter.

### Auf welches Produkt sind Sie besonders stolz?

TERMOFIBRA ist die revolutionäre Struktur unserer Fenster, die die wärmedämmende Verstärkung des Rahmens mit der Widerstandsfähigkeit des Glasfaser-Blendrahmens vereint. Dank der Glasfaser kann auf eine Stahlverstärkung verzichtet werden, was dem Fenster auch optisch eine unvergleichliche Leichtigkeit verleiht, denn es ist nicht nur 30% leichter als herkömmliche PVC-Profile mit Stahlverstärkung, sondern bietet auch 20% mehr Lichteinfall.

### Was inspiriert Nobento dazu, qualitativ hochwertige Produkte zu fertigen?

Hier trifft die Suche nach neuen Technologien auf umwelt- und sozialverträgliche Ansprüche unserer Firma. Nobento hat in den letzten fünf Jahren 200 neue Arbeitsplätze geschaffen.

### Arbeiten Sie gerade an neuen Produkten?

Wir lancieren gerade TERMOMATERIA, das wir gerne als die Revolution des Fensters bezeichnen, da sich umweltbewusste Nachhaltigkeit mit technischen Innovationen vereint.

### Was hat Sie überzeugt WPR-TAKA als Partner zu wählen?

Der Anspruch, immer am Puls des Marktes zu sein, hat uns zur Entscheidung geführt, in eine STRATO-Anlage zu investieren, die neueste Generation von

Kaschieranlagen von WPR-TAKA. Dank dieser Technologie können wir die Produktionsdauer in der Profilkaschierung und somit gleichzeitig auch unsere Lieferzeiten deutlich reduzieren. WPR-TAKA wurde uns wärmstens von unserem Systempartner als extrem innovativer und zuverlässiger Lieferant empfohlen.

### Warum ist diese Zusammenarbeit wichtig für Sie?

Sie ist von strategischer Bedeutung für uns, da wir so unser Service-Niveau steigern können. Zusätzlich zur großen Reduzierung der Lieferzeiten, erlaubt uns die Prozessüberwachung eine vereinfachte Qualitätskontrolle und das frühzeitige Erkennen von eventuellen Defekten.

### Welche Pläne hat Nobento für die Zukunft?

Wir haben ein Industrieprojekt erarbeitet, das vorsieht, einen Industrie- und Technologie-Pool zu schaffen, ein produktives Innovationszentrum. Das wir neue Arbeitsplätze bieten, wir haben 300 neue Arbeitsplätze in drei Jahren eingeplant, was wiederum weitere Firmen anziehen und weiteres Wachstum generieren wird.

### Wie sieht Nobento die Zukunft der Fensterindustrie?

Wir sind der Überzeugung, dass der Markt heute, aber vor allem in Zukunft, besonders Produkte bevorzugen wird, die die geltenden Umweltstandards berücksichtigen und dadurch Firmen mit nachhaltigen Geschäftsmodellen große Erfolgchancen haben werden. Nobento hat schon vor Jahren den Weg der Nachhaltigkeit eingeschlagen. Zusammen mit dem Fokus auf Kundenzufriedenheit ist das unsere Erfolgsgarantie.



## KOMPETENZ BEDEUTET ZUKUNFT!

Umfassendes Know-how des Kaschierprozesses

Zielgerichtete Schulungen zur Optimierung des Produktionsprozesses

Tests zur Qualitätskontrolle (Materialien und Endprodukt)

Entwicklung von individuellen Lösungen und Prozessen

Beratung, Analysen und technischer Kundendienst